aicep Portugal Global

Assunto: Como Vender em França

"França: Um Grande Mercado Cada Vez Mais Perto"

A economia francesa no contexto europeu e, em particular da UE, tem-se revelado uma das que melhor resistiu à crise internacional. As importações francesas têm registado um aumento promissor, trata-se de um grande mercado de quase 60 milhões de consumidores, onde se destaca uma classe média/alta com um dos mais elevados poderes de compra do mundo, o que faz dele um dos mais desejados pelas empresas exportadoras.

A França é o 3.º mercado de destino das exportações portuguesas (já desde 2006) e, em 2010, pela primeira vez em muitas décadas, a balança comercial com este país foi favorável a Portugal, tendo as expedições registado um acréscimo de 10% face ao ano anterior e tudo indica que esta tendência de crescimento se irá manter. Actualmente, são mais de 3.000 as empresas que vendem em França – porque não a sua? Se já vende, saiba como aproveitar melhor este mercado!

Portugal é um tradicional parceiro comercial de França e a actual situação leva a que sejam várias as empresas nacionais, designadamente PME que procuram no mercado francês uma alternativa válida e preferencial à exportação para outros mercados, sobretudo comunitários. Em sectores tradicionais como sejam os têxteis e o calçado, os materiais de construção, e o mobiliário mas, também em sectores de ponta como as energias renováveis, o automóvel ou a indústria aeronáutica, França constitui um mercado de elevado potencial com excelentes oportunidades para a oferta nacional, cabendo às nossas empresas transformar muitas destas oportunidades em negócios concretos!

Aproveite o potencial ainda por explorar deste mercado de referência, quer pelo seu nível de desenvolvimento, pela excelência da sua produção, pela sua importância estratégica no âmbito da UE, quer pela solidez económica e financeira que fazem dele um dos mais robustos da Europa. Acresce o facto de ser neste país que ainda se realizam muitas das principais feiras de referência mundial de vários sectores. Vender em França é prestigiante para qualquer empresa e funciona como um excelente "cartão de visita", dada a sofisticação e grau de exigência dos seus consumidores, traduzida na aquisição de produtos e serviços que combinem um *mix* de qualidade, inovação, *design* e preço.

Aumentar as exportações de bens e serviços nacionais e o investimento com efeitos multiplicadores ao nível das mesmas são prioridades da AICEP em França pelo que, **atentos às necessidades concretas dos nossos clientes, convidamo-lo a participar no "Como Vender em França", especificamente concebido a pensar nos seus interesses e que terá lugar na AICEP, em Lisboa, a 21 (tarde) e 22 de Novembro (empresas sedeadas até Leiria) e no Porto, 24 e 25 de Novembro (outras).**

Esta acção visa orientar e responder a questões concretas colocadas previamente pelas empresas na sua Ficha de Inscrição e prestar aconselhamento personalizado sobre Como Vender no mercado Francês, seja numa perspectiva de primeira abordagem, seja na de qualificar ou desenvolver o seu negócio em França. Para o efeito, são organizadas **reuniões individuais de cerca de 45 minutos com o Director-Coordenador do Centro de Negócios de França, Dr. António Silva. Aproveite esta oportunidade de enriquecer os seus conhecimentos, esclarecer as suas dúvidas e obter o aconselhamento de que precisa para fazer crescer o seu negócio de uma forma sustentável e segura!**

Com vista a processar eficazmente as questões que deseja ver esclarecidas, deverá remeter-nos a Ficha de Inscrição, devidamente preenchida, sem falta até final do dia 24 de Outubro (inclusive) de 2011.
O pagamento a efectuar, correspondente a 123€ (100€ + 23€ / IVA) por empresa / acção, deverá ser concretizado apenas após a comunicação pelo respectivo Gestor de Cliente da aceitação da Ficha de Inscrição e nos termos que vierem a ser indicados, por forma a garantir a sua participação.

Em anexo, Ficha de Inscrição e demais condições de participação no "Como Vender em França".

Convicto de que esta acção será uma mais-valia para a sua empresa fico ao vosso dispor para quaisquer esclarecimentos adicionais.

ÁREA DE CAPACITAÇÃO

Av. 5 de Outubro, 101, 1050-051 LISBOA

Tel.: 21 790 95 00 // Fax: 21 790 94 63 // www.portugalglobal.pt

aicep Portugal Global